

探索在中国发展的机遇，为有志
与中国合作的国外机构和旨在
扩展到海外的中国机构搭建桥梁

西蕊是专业的独立咨询机构，办公室设在伦敦，为有志在中国发展业务或与中国合作的国外机构和旨在扩展到海外的中国机构提供有洞察力的、深入的咨询服务。

西蕊的负责人韩梅来自于中国，在亚洲，欧洲和美洲的世界级蓝筹企业拥有第一手专业工作经验。从工程师开始起步，韩梅先后担任战略市场，业务发展和企业运作类高级职务，这使她对客户复杂及综合的业务及管理问题有透彻的理解。

由于具备强有力的战略思考和判断及数据分析的能力，韩梅建立了在欧洲，中国和澳大利亚客户服务的业绩记录，为客户完成了多项以产生实际效果为目的的咨询项目。

服务

西蕊提供一系列对客户的业务决定影响重大的咨询服务。通常，每一个项目都是特别制定，以满足个体客户在其领域的特殊需要和具体要求。以下是韩梅所提供的一些典型的服务：

市场分析

对成熟或新兴市场开展深入分析，包括市场规模，结构及组成，增长预测，利润率，竞争环境，客户群基础，战略品牌管理，风险与不确定性等

战略建议

基于对市场动态分析和客户业务的定位，为客户提供进入市场和增长策略的建议，以及相应的机构组织问题，例如组织行为和变革管理

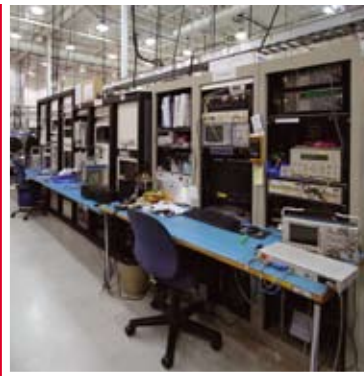
商业伙伴寻找和选择

根据客户需要，为客户制定选择合适的海外商业伙伴的标准。搜寻和确定候选人最后名单，开展尽职调查，制定下一步结盟计划

有关政策，法规及风险等的咨询

针对国际业务中的政策，法规和风险为客户提出咨询及建议，使客户能够制定一个切合实际的及可执行的商业计划

敏锐的策略思维与深入的业界经验的有力结合



业绩记录

韩梅建立了为欧洲，中国和澳大利亚客户服务的业绩记录。客户群覆盖政府和私人机构，例如：蓝筹，新建企业，政府和教育机构等

以往案例

- 为一家大型英国电信公司制定向中国进行技术转让之商业计划而完成的知识产权项目
- 为英国政府完成的关于中国机械，自动控制和仪器仪表行业的广泛市场研究分析项目
- 为一家中国大型消费电子企业完成的关于组织行为和变革管理的项目，该企业正在转变业务模式，从注重国内到国际扩张
- 为一家大型软件公司完成的关于建立中国研发中心的可行性研究
- 为一家基于澳大利亚的新建企业完成的关于新兴技术的市场机会研究
- 为一家英国小型医疗器械企业提供关于中国医疗器械行业法规政策方面的咨询
- 商业伙伴选择项目，帮助一家英国新建企业搜寻国内可以为其做代工生产的候选工厂

联系方式

韩梅
Chiray
15 Grove Road
London SW13 0HQ
United Kingdom 英国伦敦

电话: +44 (0)20 8878 3800
手机: +44 (0)7734 101077

电子邮件: mei.han@chiray.net
网址: www.chiray.net

韩梅的简历



在成为独立商业咨询师之前，韩梅在NTL（英国最大的有线电视及通讯网和服务提供商）担任战略和运营副总监，和法国克劳瑞德通信系统的欧洲业务发展总监。在美国近五年期间，她也在硅谷的飞利浦电子担任高级产品经理。她的职业生涯开始于中国一家电子设备研究所的研究员，及在新加坡的惠普和东芝的生产和应用工程从事不同工作

韩梅在中国西安交通大学获得工学学士，在英国剑桥大学获得工商管理硕士(MBA)，并取得了美国加州大学 Santa Cruz分校的项目管理证书